

LE STRATEGIE PER LA RICERCA E L'INNOVAZIONE 2014 - 2020 NELLA PROSPETTIVA DELLA "SMART SPECIALISATION" – FOCUS SULLE REGIONI CONVERGENZA

Nicola Bellini & Francesco Grillo Matera, 18 Ottobre 2013

AGENDA

• Il problema e l'opportunità

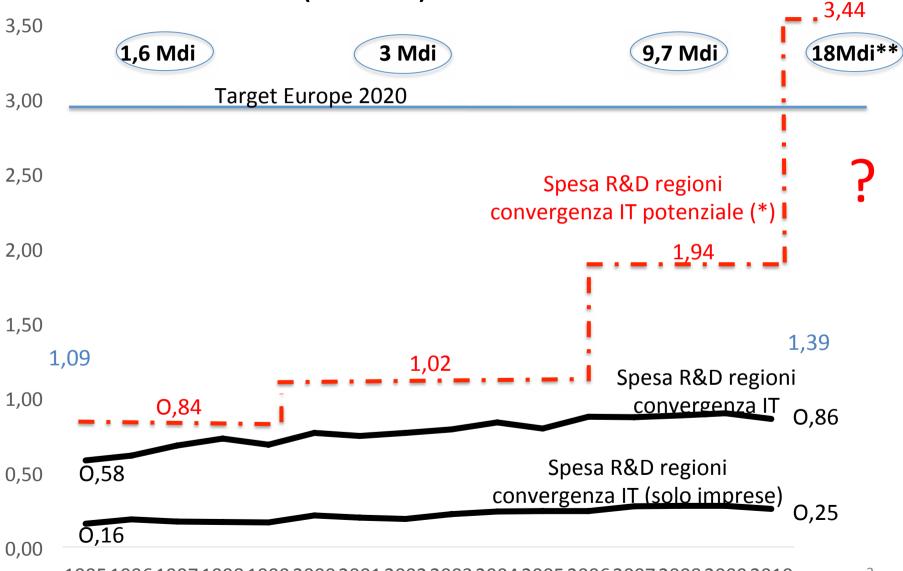
 Valutazione prime bozze RIS, criticità, prossimi passi

IL PROBLEMA: THE INNOVATION PARADOX

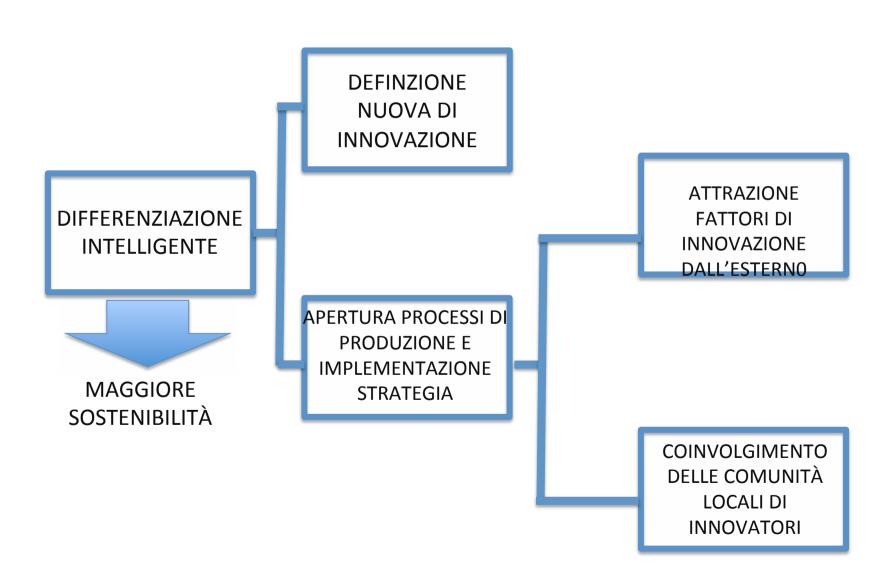
Spesa in R&D rispetto al GDP, spesa programmata di fondi strutturali in R&D su CONV (nell'ovale)

* Per spesa massima potenziale si intende quella ottenuta ipotizzando la spesa in rate uguali a partire dal primo anno di ciascun ciclo di programmazione

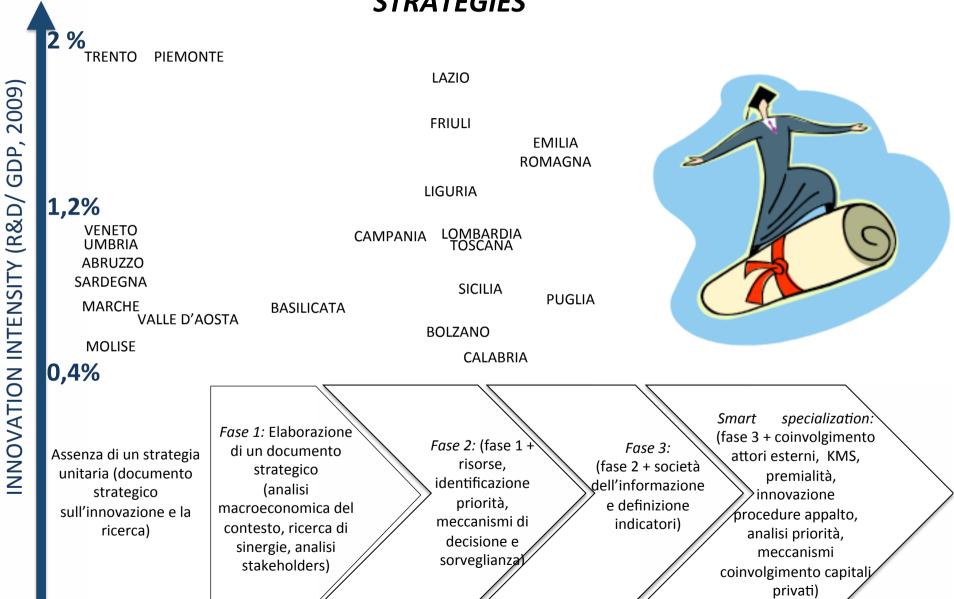
** Stima preliminare



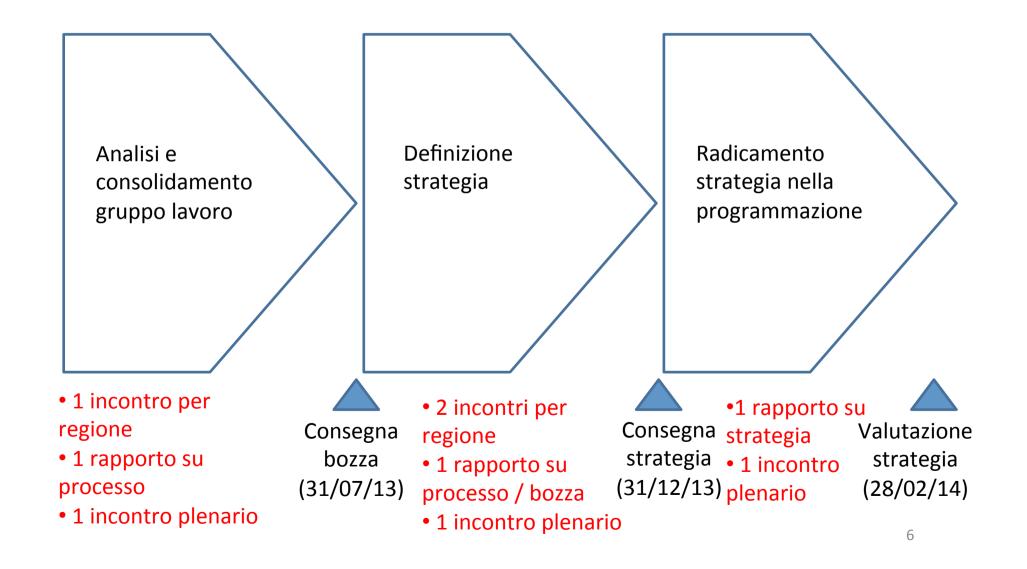
«Smart specialization» come possibile soluzione



IL RISULTATO PROGETTO 2012 - POSIZIONAMENTO REGIONI ITALIANE RISPETTO ALLA DEFINIZIONE EUROPEA DI *SMART* **STRATEGIES**



SCADENZE E CONTENUTI DEL LAVORO



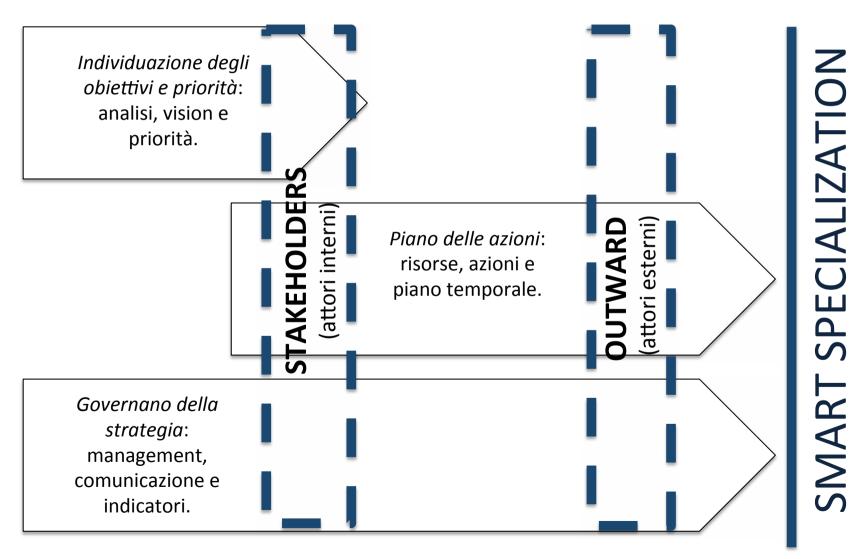
POSSIBILE ARTICOLAZIONE DELLA STRATEGIA

- 0. Introduzione, contesto e visione (al 2020)
- Aree di innovazione
 - 1. Area (e idea di specializzazione o differenziazione)
 - 2. Posizionamento competitivo e/o ragioni per la scelta
 - 3. Catena di generazione del valore e/o identificazione di criticità e leve
 - 4. Risorse e tempistiche
- 2. Spesa privati e imprese (co finanziamento e capitale di rischio, meccanismi e «road show»)
- 3. Innovazione processi public procurement (semplificazioni e abbassamento barriere all'entrata; qualificazioni; identificazione livello complessità/ impatto)
- 4. Partnership e coinvolgimento
 - 1. Partenariati intelligenti (imprese, fornitori servizi pubblici, università, opinioni pubbliche) (living lab; crowd sourcing; ..)
 - 2. Partenariati nazionali e internazionali (FDI, altre amministrazioni, università, diaspora)
 - 3. Comunicazione
- 5. Sistemi di monitoraggio e di incentivazione
- 6. Sistemi di generazione della conoscenza (knowledge management systems ..)

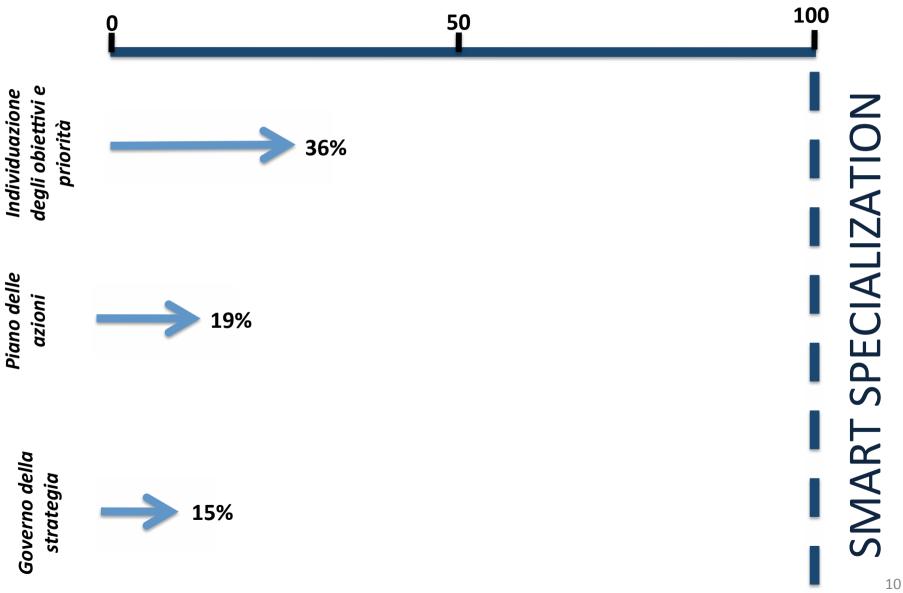
LE SCELTE CHE STANNO EMERGENDO

	Potentia Marera	Carried South	Napoli Avelling	Baria Dinuis Race	Palermo Enna Messina Palermo E
Agroalimentare	٧	٧	٧	٧	٧
Biotecnologie		٧	٧		٧
Energia	٧	٧		٧	٧
Automotive			٧	٧	
Automobile	٧				
Turismo & BC	٧	٧			٧
Logistica		٧	٧		
Ferrotranviario			٧		
Aerospazio			٧	٧	
Mobile imbottito	٧				
ICT	٧	٧			٧
Ricerca avanzata	٧				
Nuovi materiali		٧		٧	
Elettronica					٧
Filiera della Pesca		٧			٧

LA VALUTAZIONE DELLE STRATEGIE PER MACRO COMPONENTE DELLA SMART SPECIALISATION



STATO DI AVANZAMENTO COMPLESSIVO



CRITICITÀ

- Necessità di accelerazione (di questo passo finiremmo a Dic. 2014)
- Acquisizione (e radicamento) competenze nuove su priorità e piano azioni (posizionamento, catena generazione valore, processo di scoperta imprenditoriale,..)
- Acquisizione (e radicamento) competenze nuove su strumenti di governo (public procurement, incentivi, indicatori, sistemi di generazione conoscenza, valutazione e revisione, partenariati, ..)
- Presidio **nazionale** (coordinamento, knowlegde manager e ideas broker)
- Coerenza documenti di programma con RIS
- Scelte organizzative e irreversibilità cambiamento

PROSSIMI PASSI

- Contingency (emergency) task forces su aree critiche
- Workshops su aspetti più innovativi
- Aspetti organizzativi

ALLEGATI

AVANZAMENTO PER QUESTIONE CRITICA (1) DEFINIZIONE OBIETTIVI e PRIORITA'

	No	No, ma viene accennato	Si, ma deve essere completata	Si
Sono identificate le priorità?	2	1	1	1
Sono spiegate le ragioni delle scelte attraverso un'analisi del posizionamento competitivo?	1	1	2	1
Vengono definiti (attraverso le catene di generazione del valore) le tipologia di interventi necessari per consolidare i vantaggi competitivi o rilanciare il ciclo di vita di settori maturi?	2	0	3	0
Viene affrontato il problema di come trattenere o attrarre le competenze critiche?	3	2	0	0
Viene analizzata la coerenza tra la RIS e le strategie nazionali ed europee?	1	0	2	2
Sono identificati clusters territoriali?	0	0	1	4
La strategia è outward-looking nella parte di analisi generale o per aree di innovazione?	2	2	1	0
Nella definizione della strategia sono stati coinvolti gli stakeholders ed è definito quale il valore aggiunto fornito?	1	2	1	1

AVANZAMENTO PER QUESTIONE CRITICA (2) SVILUPPO PIANO DI AZIONI

	No	No, ma viene accennato	Si, ma deve essere completata	Si
Viene indicato un piano di azione articolato per macro aree?	3	0	2	0
Viene affrontata la questione dell'innovazione della disciplina degli appalti e vengono identificati specifici interventi?	0	3	1	1
Sono identificate le risorse necessarie per i diversi ambiti di intervento e le possibili fonti?	3	1	1	0
Sono previsti meccanismi per reindirizzare le risorse su obiettivi diversi da quelli stabiliti inizialmente?	2	2	1	0
Sono specificati i meccanismi attraverso i quali mobilitare capitali privati?	1	2	1	1
Nella strategia si riflette su come attrarre investitori dall'estero?	1	2	2	0
In che misura è previsto che gli stakeholders sono coinvolti nella realizzazione del piano di azione e sono previsti meccanismi che massimizzino il loro valore aggiunto e minimizzino eventuali conflitti di interesse?	1	1	1	2
				15

AVANZAMENTO PER QUESTIONE CRITICA (3) GOVERNO DELLA STRATEGIA

	No		Si, ma deve essere completata	Si
Esiste una specifica strategia per la comunicazione e vengono identificati dei targets delle attività di comunicazione prioritarie?	1	1	3	0
Nella strategia sono descritti i processi di decision-making?	1	2	1	1
Sono coinvolti i diversi soggetti attuatori nella definizione del sistema degli indicatori?	3	1	1	0
La strategia predispone un sistema di monitoraggio dei programmi?	1	2	2	0
Sono previsi incentivi per le performance e di che tipo (istituzionali o per gruppi di lavoro)?	3	2	0	0
Il documento si pone il problema di sviluppare un sistema di gestione della conoscenza (kms)?	0	2	3	0
Il governo della strategia prevede coinvolgimento di altre regioni oltre a quelle previste nell'ambito della "piattaforma di Siviglia"?	3	2	0	0
Nel documento si specifica il coinvolgimento degli stakeholders nei meccanismi di governance?	1	1	2	1